

Дилерский договор №

г. Белгород

« » 2018 г.

Общество с ограниченной ответственностью «Институт высоких технологии Белгородского государственного университета», именуемое в дальнейшем «Поставщик», в лице генерального директора Черникова Сергея Вячеславовича, действующего на основании Устава, с одной стороны, и _____ именуемое в дальнейшем «Дилер», в лице _____, действующего на основании _____, с другой стороны, заключили настоящий договор (в дальнейшем – «Договор») о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

1.1. По настоящему Договору Поставщик передает в собственность, а Дилер принимает и оплачивает оборудование, произведенное Поставщиком, (далее по тексту – Оборудование), для реализации третьим лицам, согласно Спецификации (Приложение № 1) согласованной Сторонами по количеству, ассортименту, стоимости и являющейся неотъемлемой частью настоящего Договора.

Настоящий Договор распространяется на Оборудование, производимое на момент заключения Договора, указанное в Перечне Оборудования (Приложение № 2) являющемся неотъемлемой частью настоящего Договора. Оборудование, которое будет включено в сбытовую программу после заключения настоящего договора, также попадают под его действие, причем Поставщик оставляет за собой право исключать из сферы применения договора определенное Оборудование в связи с производственной или коммерческой необходимостью.

1.2. Дилер выбирает Оборудование из Перечня Оборудования (Приложение № 2) и подает заявку на поставку Оборудования (в письменной форме по электронной почте Поставщика на электронный адрес: sales@ivt.su) на основе которой составляется Спецификация для каждой отдельной партии Оборудования.

1.3. Поставляемое Оборудование по качеству должно соответствовать действующим стандартам страны-изготовителя Оборудования и другим согласованным техническим условиям, что подтверждается документацией, передаваемой вместе с Оборудованием.

1.4. Поставщик гарантирует Дилеру, что Оборудование в момент его передачи не будет состоять под каким-либо запретом и (или) арестом, не будет обременено никакими правами третьих лиц, а также будут отсутствовать какие-либо обстоятельства, которые могут привести к недействительности прав Дилера на приобретаемое Оборудование.

1.5. Спецификация составляется согласно заявки Дилера. В спецификации указываются:

- номер и дата настоящего Договора;
- наименование, количество и ассортимент Оборудования;
- гарантия на Оборудование;
- цена Оборудования;
- срок поставки Оборудования;
- способ доставки Оборудования (в случае необходимости);
- порядок и сроки оплаты Оборудования.

1.6. Оборудование передается Дилеру для его последующей реализации на территории Ростовской области (далее - "Территория").

2. АССОРТИМЕНТ И КОЛИЧЕСТВО ОБОРУДОВАНИЯ

2.1. В течение срока действия настоящего Договора Поставщик поставяет Дилеру, выбранное им Оборудование из Перечня Оборудования (Приложение № 2), отдельными партиями.

2.2. Ассортимент и количество Оборудования в каждой партии определяется Спецификацией, оформленной специально для каждой отдельной партии.

3. ЦЕНА ОБОРУДОВАНИЯ, УСЛОВИЯ ОПЛАТЫ

3.1. Цена на весь ассортимент Оборудования, поставяемого по настоящему Договору, устанавливается с учетом скидки на базовые цены Поставщика. Стоимость Оборудования определяется с учетом цен, указанных в Приложении № 3, являющемся неотъемлемой частью настоящего Договора.

Цена на весь ассортимент каждой конкретной партии Оборудования, указывается в соответствующей Спецификации (Приложение № 1), являющейся неотъемлемой частью настоящего Договора. В цену Оборудования входит стоимость тары и упаковки.

3.2. Условия оплаты, указывается в соответствующей Спецификации (Приложение № 1), являющейся неотъемлемой частью настоящего Договора.

3.3. Расчеты за Оборудование осуществляются путем перечисления средств на расчетный банковский счет Поставщика. Оплата считается произведенной с момента зачисления денежных средств на расчетный счет поставщика.

3.4. Цена Оборудования и условия его оплаты являются конфиденциальной информацией которая не подлежит разглашению третьим лицам.

4. ПОРЯДОК ПОСТАВКИ

4.1. Оборудование будет готово к отгрузке в течение 20 (двадцати) календарных дней с момента перечисления оплаты на расчетный счет Поставщика, если иное не предусмотрено в Спецификации.

4.2. Дилер обязуется принять все надлежащие меры, обеспечивающие принятие Оборудования, в соответствии с условиями Договора.

4.3. Датой поставки считается дата приема Оборудования Дилером и подписи Дилером или полномочным представителем Дилера товарной накладной. Полномочия представителя должны быть в случае необходимости подтверждены доверенностью по форме М-2, утвержденной Постановлением Госкомстата РФ от 30.10.1997 № 71а.

4.4. При наличии просроченного долга Дилера перед Поставщиком Поставщик имеет право не отгружать последующие партии Оборудования в адрес Дилера и прекратить поставки Оборудования до момента ликвидации Дилером своей задолженности по оплате партии Оборудования Поставщику.

4.5. Доставка Оборудования со склада Поставщика (г. Белгород) на склад Дилера производится транспортной компанией. Транспортные расходы за перевозку оплачиваются Дилером если иное не предусмотрено в Спецификации.

5. ТЕРРИТОРИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ОБОРУДОВАНИЯ

5.1. Поставщик обязуется в течение действия настоящего Договора не заключать с другими лицами Договоры для реализации Оборудования, аналогичного указанному в Перечне оборудования (Приложение № 2) на Территории.

5.2. Дилер обязуется не заключать Договоров с иными, отличными от Поставщика продавцами товаров-заменителей, аналогичных Оборудованию, указанному в Перечне Оборудования (Приложение № 2), на Территории и устанавливающих территорию, географически тождественную Территории.

6. ПОРЯДОК ПРИЕМКИ

6.1. При осуществлении приемки Оборудования по количеству и качеству, во всем, что не определено настоящим Договором, стороны руководствуются Инструкциями № П-6 от 15.06.1965 г. и П-7 от 25.04.1966 г., утвержденными Госарбитражем при Совете Министров СССР.

6.2. Поставщик гарантирует, что Оборудование, поставленное в рамках Договора, представляет собой новое, неиспользованное, ранее Оборудование. Поставщик гарантирует соответствие качества Оборудования, применяемых материалов и выполнения работ, услуг требованиям технических регламентов, национальных стандартов.

6.3. Дилер обязан оперативно, в течение не более 5(пяти) рабочих дней, уведомить Поставщика в письменной форме обо всех претензиях, связанных с невыполнением требований п. 6.2 настоящего Договора. После получения подобного уведомления Поставщик должен в течение 20 (двадцати) календарных дней с даты письменного обращения Дилера к Поставщику произвести ремонт или замену Оборудования ненадлежащего качества или его части без расходов со стороны Дилера.

6.4. При наличии претензий к Оборудованию по количеству и (или) качеству стороны оформляют акт по форме ТОРГ-2, утвержденной Постановлением Госкомстата РФ от 25.12.1998 г. № 132.

6.5. Дилер осуществляет приемку Оборудования по количеству, ассортименту и качеству (в части, касающейся целостности упаковки и внешнего вида) в момент получения такого оборудования Дилером (его представителем, действующим на основании доверенности). Уполномоченный представитель Дилера подписывает документы о приемке Оборудования по количеству и качеству (в части, касающейся целостности упаковки и внешнего вида) сразу же при приемке и одновременном осмотре Оборудования. После проставления представителем Дилера подписи о приемке Оборудования,

дальнейшие претензии Дилера по количеству, ассортименту, качеству и пр., за исключением скрытых недостатков, которые невозможно было обнаружить при обычном способе приемки, Поставщиком не принимаются и удовлетворению не подлежат.

6.6.В случае установления несоответствия Оборудования по количеству и (или) по качеству товаросопроводительным документам, Дилер обязан вызвать представителя Поставщика для участия в дальнейшей приемке Оборудования. В случае неприбытия представителя Поставщика в течение 5 (пяти) рабочих дней со дня получения вызова, а также, в случае если в течение 5 (пяти) рабочих дней со дня получения вызова Поставщик не ответит Дилеру на него, Дилер вправе произвести приемку Оборудования в одностороннем порядке с привлечением представителя Торгово-промышленной палаты или представителя независимой экспертной организации по месту нахождения Дилера.

6.7.При установлении несоответствия количества (качества) Оборудования данным товаросопроводительных документов, Поставщик обязан возместить фактически понесенные Дилером расходы, связанные с оплатой простоя транспорта, хранением Оборудования, иные расходы в период ожидания прибытия представителя Поставщика, и оплатить расходы Дилера на оплату услуг организаций, привлеченных к осуществлению проверки качества и количества Оборудования. При этом Дилер обязан направить Поставщику документы (заверенные копии), подтверждающие размер предъявленной к возмещению суммы понесенных расходов.

6.8.Гарантия на поставляемое Оборудование составляет **12 (двенадцать) месяцев**, если иное не предусмотрено в Спецификации. Время начала исчисления гарантийного срока - с момента ввода оборудования в эксплуатацию, но не более 18 (восемнадцать) месяцев с момента передачи Оборудования Дилеру и подписания товара-сопроводительных документов. В течение данного срока Оборудование должно соответствовать требованиям по качеству, установленным в настоящем Договоре. Поставщик за свой счет и сроки, согласованные с Дилером, устраняет любые дефекты в поставляемом Оборудовании, выявленные в течение гарантийного срока. Дальнейшее отчуждение Дилером оборудования третьим лицам не прекращает действия гарантийных обязательств Поставщика в пределах гарантийного срока, предоставленного им Дилеру.

6.9.О произошедшем гарантийном случае Дилер письменно информирует Поставщика. При этом вызов представителя Поставщика для фиксации факта наступления гарантийного случая является обязательным. В случае неявки представителя Поставщика по письменному вызову в течение 5 (пяти) рабочих дней с даты получения такого вызова, Дилер вправе осуществить фиксацию гарантийного случая в одностороннем порядке с участием представителя Торгово-промышленной палаты по месту нахождения Дилера. Результаты такой фиксации оформляются актом, подписываемым всеми участниками такой фиксации. При формировании данных актов могут быть сделаны фотографии выявленных несоответствий и приложены к акту. При этом такие фотографии подписываются всеми лицами, участвующими в составлении акта. Акт по форме ТОРГ-2, утвержденной Постановлением Госкомстата РФ от 25.12.1998 г. № 132 при наступлении гарантийного случая не оформляется. Акт оформляется в свободной форме.

6.10.При установлении факта гарантийного случая, то есть несоответствия качества Оборудования данным товаросопроводительных документов, выявленного в течение гарантийного срока, Поставщик обязан возместить фактически понесенные Дилером расходы, связанные с оплатой услуг организаций, привлеченных к осуществлению фиксации факта наступления гарантийного случая. При этом Дилер обязан направить Поставщику документы (заверенные копии), подтверждающие размер предъявленной к возмещению суммы понесенных расходов.

6.11.Оборудование, забракованное по качеству в гарантийный период и не подлежащее ремонту (восстановлению), Дилер обязан в течение 20 (двадцати) рабочих дней после предъявления претензии вернуть Поставщику. Доставка забракованного Оборудования от Дилера к Поставщику и от Поставщика к Дилеру производится за счет средств Поставщика. Поставщик производит замену забракованного Оборудования или возвращает денежные средства, оплаченные за это Оборудование, если иной срок и порядок обращения с бракованным Оборудованием не установлен соглашением сторон.

7. ЮРИДИЧЕСКИЙ СТАТУС ДИЛЕРА

7.1. Дилером по настоящему Договору является субъект предпринимательской деятельности, который регулярно закупает Оборудование у Поставщика, и осуществляет перепродажу такого Оборудование от своего имени и за свой счет на Территории. Дилер действует от имени Поставщика.

7.2. Дилер приобретает Оборудование, указанное в настоящем Договоре, только у Поставщика или из других источников, указанных только Поставщиком.

7.3. Во время действия данного Договора Дилер имеет право именовать себя «Дилер Оборудования ООО «ИВТБелГУ» на Территории Ростовской области».

8. КАЧЕСТВО ОБОРУДОВАНИЯ

8.1. Качество Оборудования должно соответствовать параметрам, характеристикам и требованиям, согласованным обеими сторонами в Спецификации, являющейся неотъемлемой частью настоящего Договора.

8.2. Вместе с Оборудованием Поставщик обязан передать Дилеру необходимую документацию (накладную, счет-фактуру, сертификаты, и пр.). В случае несоблюдения данного условия Дилер вправе отказаться от приемки Оборудования, поставленного без надлежащей документации.

8.3. Качество и комплектность Оборудования должны соответствовать сведениям, указанным в товаросопроводительных документах.

8.4. Оборудование поставляется в невозвратной таре надлежащего качества.

9. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН. ПОРЯДОК ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

9.1. Дилер обязуется:

9.1.1. Не продавать Оборудование третьим лицам вне Территории, определенной настоящим Договором, а также не продавать Оборудование посредникам, которые намерены продавать Оборудование третьим лицам, находящимся вне Территории.

9.1.2. Направлять Поставщику любой запрос или заказ на реализацию Оборудования Поставщика, полученный Дилером от третьих лиц, находящихся за пределами Территории, для дальнейшего рассмотрения в течение 3 (трех) дней с момента получения такого запроса или заказа.

9.1.3. Как прямо, так и косвенно (путем своего участия или оказания влияния на другие организации, а также путем создания филиалов или других мест для реализации Оборудования в пределах или за пределами Территории, производства, продажи, лизинга или другим способом) не заниматься распространением Оборудования, которое аналогично или подобно Оборудованию, продаваемому Продавцом по настоящему Договору. Отступление от вышеуказанных положений возможно только после получения письменного согласия Поставщика.

9.1.4. Не использовать от своего имени прямо или косвенно товарный знак или иную интеллектуальную собственность Поставщика, другие средства его индивидуализации, его имя, опыт, связи с целью привлечения клиентов для реализации товаров и услуг других организаций, реализующих оборудование, аналогичное Оборудованию Поставщика, в том числе не использовать товарный знак Поставщика совместно с товарными знаками других продавцов оборудования, аналогичного Оборудованию Поставщика, без предварительного письменного согласия Поставщика.

9.1.5. Обеспечивать надлежащее качество услуг, Оборудования и сервисного обслуживания в области торговли, которые предоставляются Дилером по этому Договору, в полном соответствии к качеству аналогичных услуг и Оборудования, которые предоставляются непосредственно Поставщиком.

9.1.6. Строго придерживаться инструкций и указаний Поставщика, направленных на обеспечение соответствия уровня услуг Дилера условиям настоящего Договора, в том числе указаний про внешнее и внутреннее оформление торговых помещений Дилера, в которых осуществляется продажа Оборудования Поставщика.

9.1.7. Предоставлять покупателям все дополнительные услуги, на которые они могли бы рассчитывать, если бы покупали Оборудование непосредственно у Поставщика.

9.1.8. Обеспечивать рекламу Оборудования в соответствии с предоставленными Поставщиком образцами и материалами, а также в соответствии с планами рекламных кампаний, а также осуществлять активную маркетинговую политику на всей Территории и на все Оборудование по Договору.

9.1.9. Своевременно информировать Поставщика об ориентировочных потребностях в Оборудовании на следующий месяц и о ценах, которые сложились на аналогичное оборудование на рынке регионов, в которых Дилер реализует Оборудование, переданное Поставщиком.

9.1.10. Допускать уполномоченных представителей Поставщика к соответствующей документации, а также к торговым, складским помещениям только с целью проверки выполнения Дилером требований, предусмотренных настоящим Договором.

9.1.11. Не разглашать тайну коммерческой и производственной деятельности Поставщика и любую другую конфиденциальную информацию, полученную от Поставщика в связи с выполнением настоящего Договора. К коммерческой тайне относится любая информация, которая:

- при сообщении была явным образом охарактеризована как таковая, что представляет коммерческую тайну Поставщика;

- не является общедоступной;

- представляет коммерческий интерес или дает конкретные преимущества третьим лицам.

9.1.12. Дилер обеспечивает высокий уровень профессиональной подготовки своих торговых представителей, которым будет поручено осуществлять реализацию Оборудования.

9.1.13. Назначить ответственное лицо, с которым Поставщик решает все вопросы, связанные с выполнением работ по настоящему Договору.

9.1.14. Исполнять другие обязанности, возложенные на него настоящим Договором.

9.2. Дилер имеет право:

9.2.1. Реализовывать третьим лицам Оборудование на Территории в порядке и на условиях, оговоренных Дилером в договорах о реализации Оборудования с третьими лицами.

9.2.2. Получать от Поставщика информацию, касающуюся нового Оборудования Поставщика, его качества и ассортимента.

9.3. Поставщик обязуется:

9.3.1. Предоставлять Дилеру для реализации Оборудование в ассортименте, количестве и в сроки, указанные в Спецификации.

9.3.2. В течение срока действия настоящего Договора не заключать аналогичных соглашений с другими дилерами или организациями, имеющими возможность для реализации Оборудования на указанной в п. 1.6 настоящего Договора Территории, а также воздерживаться от осуществления на Территории самостоятельной деятельности, аналогичной деятельности, составляющей предмет деятельности Дилера по настоящему Договору.

9.3.3. Обеспечивать Дилера необходимыми рекламными и ознакомительными материалами, связанными с Оборудованием. Указанные материалы будут переданы Дилеру в течение 10 (десяти) дней после заключения настоящего Договора.

9.3.4. Своевременно, в течение 5(пяти) рабочих дней с момента принятия соответствующего решения, информировать Дилера об изменении стоимости на производимое Поставщиком Оборудование, о появлении у Поставщика нового Оборудования и его стоимости, а также вносить изменения в Перечень оборудования (Приложение №2).

9.3.5. На протяжении не более 2(двух) дней рассматривать предоставленные Дилером Спецификации на поставку очередной партии Оборудования, информировать о сроках их выполнения, а также подписывать их и направлять подписанные экземпляры Спецификации в адрес Дилера вместе с соответствующей партией Оборудования.

9.3.6. Консультировать Дилера о формах организации политики сбыта.

9.3.7. Назначить ответственное лицо, с которым Дилер решает все вопросы, связанные с выполнением работ по этому Договору.

9.3.8. Периодически проводить инструктаж персонала Дилера по вопросам, связанным с реализацией указанных в Договоре прав.

9.3.9. Организовывать обучение и повышение квалификации персонала Дилера.

9.3.10. Выдавать Дилеру сертификат официального дилера.

9.3.11. Не разглашать тайну коммерческой и производственной деятельности Дилера и любую другую конфиденциальную коммерческую информацию, полученную от Дилера в соответствии с настоящим Договором.

9.3.12. Исполнять другие обязанности, возложенные на него настоящим Договором.

9.4. Поставщик имеет право:

9.4.1. Проверить в любое время ход исполнения Дилером обязательств, связанных с настоящим Договором, не вмешиваясь в его хозяйственную деятельность.

9.5. Дилер и представители Поставщика встречаются по мере необходимости, для обсуждения вопросов рекламы, продвижения Оборудования на рынок, связей с общественностью и других вопросов, связанных с маркетингом.

9.6. Стороны совместно планируют проведение маркетинговых и (или) рекламных акций и согласовывают бюджеты для проведения таких акций и мероприятий в Приложениях, которые будут являться неотъемлемыми частями настоящего Договора.

10. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

10.1. В случае нарушения Дилером условия п. 3.2 настоящего Договора Поставщик имеет право взыскать с Дилера пеню в размере 0,5% от стоимости не оплаченной Дилером партии Оборудования, за каждый день просрочки оплаты, но не более 10% от общей стоимости всей

партии Оборудования. Пеня начисляется с момента направления Поставщиком письменной претензии в адрес Дилера.

10.2. В случае нарушения условий использования товарного знака Поставщика Дилер несет ответственность перед Поставщиком в соответствии с законодательством Российской Федерации.

10.3. В случае нарушения Дилером пункта 9.1.1. настоящего Договора, Поставщик имеет право в одностороннем порядке пересмотреть условия настоящего Договора и скидки, предоставляемые Дилеру в рамках настоящего Договора.

10.4. В случае нарушения Дилером пункта 9.1.1. и 9.1.3. настоящего Договора Поставщик имеет право взыскать с Дилера пени в размере 10 % (десять процентов) от суммы полученной дилером в результате нарушения своих обязанностей, установленных в пункте 9.1.1. и 9.1.3. Пеня начисляется с момента направления Поставщиком письменной претензии в адрес Дилера.

10.5. В случае нарушения Поставщиком пункта 9.3.2 настоящего Договора Дилер имеет право взыскать с Поставщика штраф в размере 10 (десять)% от суммы, полученной Поставщиком в результате нарушения своих обязанностей, установленных в пункте 9.3.2. Штраф начисляется с момента направления Дилером письменной претензии в адрес Поставщика.

10.6. Уплата пени и штрафа не освобождает стороны от исполнения своих обязанностей по настоящему Договору.

11. ПОРЯДОК РАЗРЕШЕНИЯ СПОРОВ

11.1. Все возникающие в процессе исполнения настоящего Договора споры разрешаются путем переговоров.

11.2. Претензионный порядок досудебного урегулирования споров обязателен. Такой порядок реализуется путем направления письменной претензии. Срок ответа на претензию должен составлять не более 30 (Тридцати) календарных дней с момента ее получения, если иной срок не установлен соглашением сторон.

11.3. Все неурегулированные в претензионном порядке споры, разногласия и требования, возникающие из настоящего договора или в связи с ним, в том числе связанные с его заключением, изменением, исполнением, нарушением, расторжением, прекращением и действительностью, подлежат разрешению в Арбитражном суде Белгородской области.

12. ФОРС-МАЖОРНЫЕ ОБСТОЯТЕЛЬСТВА

12.1. Стороны настоящего Договора освобождаются от ответственности за частичное или полное невыполнение принятых на себя обязательств по этому Договору в случае наступления обстоятельств непреодолимой силы. Стороны освобождаются от ответственности за такие обстоятельства лишь на время их действия.

12.2. Под обстоятельствами непреодолимой силы следует понимать обстоятельства, которые возникли независимо от воли сторон после заключения настоящего Договора, которые препятствуют полному или частичному выполнению Договора, и наступление, действие и следствия которых нельзя было предусмотреть и предотвратить разумными средствами (войны, воинские операции любого характера, стихийные бедствия, естественные и техногенные катастрофы, которые влияют на выполнение обязательств по Договору; ограничение или прекращение импорта/экспорта товаров, введенное государственными органами, или другие действия компетентных государственных органов, которые оказывают непосредственное влияние на выполнение принятых сторонами обязательств, и т.п.).

12.3. При наступлении обстоятельств, указанных в п. 12.2 настоящего Договора, каждая сторона должна без промедления известить о них в письменном виде другую сторону. Извещение должно содержать данные о характере обстоятельств, а также официальные документы, выданные компетентным государственным органом, удостоверяющие наличие этих обстоятельств и, по возможности, дающие оценку их влияния на возможность исполнения стороной своих обязательств по данному Договору.

12.4. Соответствующая сторона Договора должна немедленно известить другую сторону Договора о наступлении и прекращении обстоятельств непреодолимой силы заказным письмом.

13. СРОК ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА

13.1. Настоящий Договор вступает в силу с момента подписания и действует до момента выполнения Сторонами, взятых на себя обязательств.

13.2. Все изменения, дополнения и приложения к настоящему Договору должны быть совершены в письменной форме.

13.3. Настоящий договор может быть расторгнут по требованию Поставщика, путем направления Дилеру уведомления о расторжении посредством почтовой связи, за 30 календарных дней до предполагаемой даты расторжения.

13.3. По взаимному соглашению стороны вправе в любое время расторгнуть Договор. В этом случае стороны обязуются осуществить взаиморасчет и заключить Соглашение о расторжении Договора. Расторжение Договора не прекращает обязательств Сторон, не исполненных к моменту расторжения.

14. ДРУГИЕ УСЛОВИЯ

14.1. Любые изменения или дополнения к настоящему Договору, а также сам Договор будут соответствовать действительности только в том случае, если они будут оформлены в письменном виде и подписаны полномочными представителями обеих сторон.

14.2. С момента подписания настоящего Договора все предшествующие переписки, переговоры, заключенные договоры и соглашения теряют юридическую силу.

14.3. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои обязательства по этому Договору третьей стороне без письменного согласия на это другой стороны.

14.4. Данный Договор заключен в двух оригинальных экземплярах - по одному для каждой стороны одному для каждой стороны. Оба экземпляра имеют одинаковую юридическую силу.

14.5. При изменении юридического или почтового адреса, банковского счета либо других реквизитов соответствующая сторона Договора обязана уведомить об этом другую сторону Договора заказным письмом в течение 3 (трех) календарных срок. Сторона, не исполнившая данного условия договора, несет все связанные с этим неблагоприятные последствия.

14.6. Обмен информацией (материалами) между сторонами по настоящему договору совершается исключительно в письменной форме. Письменные сообщения сторон (в том числе претензии, уведомления и др.) отправляются по почте по почтовому адресу, указанному в настоящем договоре, курьером, а также могут быть выданы стороне (её уполномоченному представителю) на руки. При этом стороны согласовали, что отказ от получения корреспонденции у органов почтовой связи, курьера и пр. (а равно неявка за такой корреспонденцией на почту, выбытие из адреса без письменного уведомления об этом другой стороны настоящего договора) является злоупотреблением правом и приравнивается к надлежащему получению такой корреспонденции.

14.7. Настоящий договор содержит окончательные и полные условия соглашения сторон и заменяет всю предшествующую переписку и предварительные переговоры сторон по его предмету. Любая договоренность между сторонами, влекущая за собой новые обязательства, не предусмотренные настоящим договором, считается действительной, если она подтверждена сторонами в письменной форме в виде дополнительного соглашения к настоящему договору.

14.8. Каждая сторона настоящим заявляет и гарантирует другой стороне то, что она имеет все необходимые права и полномочия для заключения настоящего договора. Заключение настоящего договора не нарушает положений и условий любых других соглашений и (или) обязательств сторон настоящего договора перед третьими лицами, а также не нарушает иные права третьих лиц.

14.9. Права и обязанности по настоящему договору могут быть переданы только при наличии письменного согласия другой стороны.

15. РЕКВИЗИТЫ И ПОДПИСИ СТОРОН

ПОСТАВЩИК:

ООО «ИВТБелГУ»

ИНН: 3123090641

КПП: 312301001.

Юридический адрес:

308001, г. Белгород, пер. 1-й Первомайский 1а

Почтовый адрес:

308001, г. Белгород, пер. 1-й Первомайский 1а

Р/с: 40702810410160005430

ФИЛИАЛ N3652 ВТБ (ПАО) Г.ВОРОНЕЖ

К/с: 30101810545250000855

БИК: 042007855

ДИЛЕР:

Поставщик

ООО «ИВТБелГУ»

Генеральный директор

Дилер:

_____/С.В. Черников/

_____/ М.П. _____ /

Форму Спецификации утверждаю:

ПОСТАВЩИК:

ДИЛЕР:

Генеральный директор

_____/С.В. Черников/

_____/_____/

(подпись)

(подпись)

М.П.

М.П.

СПЕЦИФИКАЦИЯ.

г. Белгород

« » 2018г.

Общество с ограниченной ответственностью «Институт высоких технологий Белгородского государственного университета», именуемое в дальнейшем «Поставщик», в лице генерального директора Черникова Сергея Вячеславовича, действующего на основании Устава с одной стороны, обязуется поставить, а _____, именуемое в дальнейшем "Дилер", в лице _____, действующего на основании Устава, с другой стороны, обязуется принять и оплатить Оборудование, поставляемое в рамках дилерского договора № от « » 2018г., в количестве и стоимости указанной в Таблице 1.

Таблица 1.

№ п/п	Наименование	Ед. изм.	Количество	Цена за ед., руб. (без НДС)	Стоимость руб. (без НДС)
1		Шт.			
Стоимость, руб. (без НДС)					
Сумма НДС (18%), руб.					
Стоимость оборудования с НДС (18%), руб.					

Итого:

Условия поставки:

Условия оплаты:

Поставщик:

Дилер:

ООО «ИВТБелГУ»

Генеральный директор

_____/С.В. Черников/

_____/_____/

М.П.

М.П.

ПЕРЕЧЕНЬ И СТОИМОСТЬ ОБОРУДОВАНИЯ.

№ п.п	Наименование	Цена за ед. с учетом количества поставляемого оборудования, руб. с НДС				
		1-5 шт.	6-10 шт.	11-25 шт.	26-50 шт.	Более 50 шт.
1.	Шкаф управления «Гелиос» 1 ф 25-50А	78 000,00	73 000,00	69 000,00	65 000,00	договорная
2.	Шкаф управления «Гелиос-Э» 3 ф 25-50 А без пофазного управления (1 контактор)	80 000,00	75 000,00	71 000,00	67 000,00	договорная
3.	Шкаф управления «Гелиос-Э» 3 ф 25-50 А с пофазным управлением	85 000,00	81 000,00	77 000,00	73 000,00	договорная
4.	Шкаф управления «Гелиос-Э» 3 ф 100 А с пофазным управлением	90 000,00	86 000,00	82 000,00	77 000,00	договорная
5.	Шкаф управления «Гелиос-Э» 3 ф 50-100 А с пофидерным управлением (2 контактора)	87 500,00	83 500,00	79 500,00	75 000,00	договорная
6.	Шкаф управления «Гелиос-Э» 3 ф 50-100 А с пофидерным управлением (3 контактора)	90 000,00	86 000,00	82 000,00	77 000,00	договорная
7.	Блок управления «Гелиос-Э»	50 000,00	48 000,00	45 000,00	40 000,00	договорная
8.	PLC-базовая станция	14 000,00	13 000,00	12 000,00	11 000,00	договорная
9.	Диммер линий 30кВА 3 фазы	350 347,00	300 000,00	275 000,00	230 500,00	договорная
10.	Диммер линий 48кВА 3 фазы	433 795,26	383 000,00	358 000,00	310 750,00	договорная
11.	Диммер линий 75кВА 3 фазы	525 098,15	475 000,00	450 000,00	390 000,00	договорная
12.		Цена за ед. с учетом количества поставляемого оборудования, руб. с НДС				
13.		1-10 шт.	11-50 шт.	51-100 шт.	101-500 шт.	Более 500 шт.
14.	Устройство управления светодиодным светильником с PLC модемом 0-10/PWM/Dali внешнего исполнения	5 500,00	5 250,00	5 100,00	4 900,00	договорная
15.	Устройство управления светодиодным светильником NEMA 7-Pin с GSM модемом	5 500,00	5 250,00	5 100,00	4 900,00	договорная
16.	Устройство управления светодиодным светильником с PLC модемом 0-10/PWM/Dali внутреннего исполнения	5 500,00	5 250,00	5 100,00	4 900,00	договорная
17.	Устройство управления светодиодным светильником NEMA 7-Pin с LoRa модемом	5 500,00	5 250,00	5 100,00	4 900,00	договорная
18.	ЭПРА «Гелиос» 70 Вт	6 900,00	6 600,00	6 200,00	5 900,00	договорная

19.	ЭПРА «Гелиос» 100 Вт	7 000,00	6 700,00	6 300,00	6 000,00	договорная
20.	ЭПРА «Гелиос» 150 Вт	7 100,00	6 800,00	6 500,00	6 200,00	договорная
21.	ЭПРА «Гелиос» 250 Вт	7 800,00	7 500,00	7 200,00	6 900,00	договорная
22.	ЭПРА «Гелиос» 400 Вт	8 500,00	8 200,00	7 900,00	7 600,00	договорная
23.	Универсальный индикатор И-01-01	2 800,00	2 750,00	2 700,00	2 550,00	договорная
24.	Универсальный индикатор И-01-06	4 400,00	4 350,00	4 300,00	4 150,00	договорная

Поставщик:
ООО «ИВТБелГУ»

Дилер:

Генеральный директор

_____/С.В. Черников/
М.П.

_____/_____
М.П.